**OGŁOSZENIE O ZAMÓWIENIU**

**NA USŁUGĘ SPOŁECZNĄ**

o wartości zamówienia wyższej niż 30 000 euro i nieprzekraczającej wyrażonej w złotych równowartości kwoty 750 000 euro, o której mowa w art. 138o ustawy z dnia 29 stycznia 2004 r. Prawo zamówień publicznych (Dz. U. z 2018 r. poz. 1986 ze zm.)

**pn.: Przeprowadzenie kursów: Learning-by doing czyli aktywne metody nauczania,**

**Design-thinking, Dydaktyka przedmiotowa, Komunikacja interpersonalna, Motywowanie studentów, Aktywizujące metody kształcenia, Zasady prezentacji w sytuacjach dydaktycznych, przeznaczonych dla pracowników akademickich uczelni**

w ramach projektu „SezAM wiedzy, kompetencji i umiejętności” realizowanego przez Uniwersytet Morski w Gdyni w ramach Programu Operacyjnego Wiedza Edukacja Rozwój na lata 2014 - 2020, Oś III Szkolnictwo wyższe dla gospodarki i rozwoju, Działania 3.5 Kompleksowe programy szkół wyższych, Zintegrowane Programy Uczelni w ramach Ścieżki II w oparciu o umowę o dofinansowanie projektu nr POWR.03.05.00-00-Z218/17.

***Nr postępowania CRZP/117/2019***

Niniejsze ogłoszenie zostało zamieszczone na własnej stronie internetowej <http://www.umg.edu.pl/postepowania-zwolnione>

|  |  |
| --- | --- |
| Zatwierdził: …………………………………………………………………………………………………………………….  |  |

Gdynia, dnia ………………. r.

**I. Nazwa i adres Zamawiającego.**

Uniwersytet Morski w Gdyni

ul. Morska 81-87

81-225 Gdynia

NIP 586 001 28 73 REGON P-000145112

Telefon: +48 58 55 86 630

Strona internetowa: <http://umg.edu.pl/>

Godziny urzędowania: 7:15-15:15

reprezentowana przez: Prorektora ds. Nauki, dr hab. inż. Ireneusz Czarnowski

**II. Tryb udzielenia zamówienia.**

1. Postępowanie prowadzone dla zamówienia na usługi społeczne i inne szczególne usługi na podstawie art. 138o ustawy z dnia 29 stycznia 2004 r. Prawo Zamówień Publicznych (tekst jednolity: Dz. U. z 2018 r., poz. 1986 ze zm.) – zwanej dalej „ustawą”.
2. Wartość zamówienia nie przekracza równowartości kwoty określonej w art. 138g Pzp – 750.000 Euro.

**III. Opis przedmiotu i zakresu zamówienia**

Przedmiotem zamówienia jest **Przeprowadzenie kursów: Learning-by doing czyli aktywne metody nauczania, Design-thinking, Dydaktyka przedmiotowa, Komunikacja interpersonalna, Motywowanie studentów, Aktywizujące metody kształcenia, Zasady prezentacji w sytuacjach dydaktycznych, przeznaczonych dla pracowników akademickich uczelni**

w ramach projektu „SezAM wiedzy, kompetencji i umiejętności” realizowanego przez Uniwersytet Morski w Gdyni w ramach Programu Operacyjnego Wiedza Edukacja Rozwój POWR.03.05.00-00-Z218/17 na lata 2014 - 2020, Oś III Szkolnictwo wyższe dla gospodarki i rozwoju, Działania 3.5 Kompleksowe programy szkół wyższych, Zintegrowane Programy Uczelni w ramach Ścieżki II w oparciu o umowę o dofinansowanie projektu nr **POWR.03.05.00-00-Z218/17**.

Learning-by doing czyli aktywne metody nauczania – 1 grupa

Desing-thinking – 1 grupa

Dydaktyka przedmiotowa – 1 grupa

Komunikacja interpersonalna – 2 grupy

Motywowanie studentów – 2 grupy

Aktywizujące metody kształcenia – 1 grupa

Zasady prezentacji w sytuacjach dydaktycznych – 2 grupy.

**Łącznie 10 grup/10 szkoleń.**

**Każda grupa to szkolenie zamknięte dla maksymalnej liczby 10 osób w grupie.**

Określenie przedmiotu zamówienia za pomocą nazw i kodów ze Wspólnego Słownika Zamówień CPV:

|  |  |
| --- | --- |
| **Kod** | **Opis** |
| 80000000-4 | Usługi edukacyjne i szkoleniowe |

1. Zakres zamówienia

Minimalny zakres szkoleń musi obejmować następujące tematy:

**DESIGN-THINKING – 1 grupa**

* Czym jest Design Thinking - omówienie specyfiki podejścia i przykłady praktycznego zastosowania.
* Charakterystyka kluczowych elementów procesu DT.
* Empatyzacja - czym jest doświadczenie użytkownika i dlaczego ma ono fundamentalne znaczenie w myśleniu projektowym?
* Myślenie twórcze - techniki kreatywne wspierające generowanie innowacyjnych rozwiązań.
* Wdrażanie rozwiązań - Testowanie rozwiązań.

Szkolenie 2-dniowe, 16 godzin lekcyjnych.

**AKTYWIZUJĄCE METODY KSZTAŁCENIA – 1 grupa**

* Metody kształcenia – aktywizujące uczestników, umożliwiające im branie odpowiedzialności za rozwój własnych kompetencji oraz uatrakcyjniające poprzez doświadczanie dochodzenie do wniosków, rozwiązań.
* Interaktywny wykład – co zrobić, by angażował odbiorców, studentów?
* Metody aktywizujące: praca w grupach i moderacja – uruchamianie zaangażowania oraz kreatywności uczestników poprzez pracę w grupach i moderację. Praca w grupach – analogicznych oraz komplementarnych. Pytania jako narzędzia moderacji.
* Case study (analiza przypadku) – jakie są jej zastosowania? Zasady pracy z case study - umiejętność tworzenia case study. Organizacja pracy – praca grupowa, poziom rywalizacyjności/kooperacyjności, czytelna instrukcja/ omówienie.
* Dostosowanie adekwatnych narzędzi do rozwijania: wiedzy, postawy, umiejętności.

Szkolenie 2-dniowe, 16 godzin lekcyjnych.

**DYDAKTYKA PRZEDMIOTOWA – 1 grupa**

* Styl pracy wykładowcy a efektywność i atrakcyjność prowadzonych zajęć.
* Styl komunikacyjny wykładowcy a style komunikacyjne studentów.
* Projektowanie atrakcyjnych zajęć: wizerunek i styl pracy wykładowcy, techniki pracy ze strukturą zajęć, metodyka pracy wykładowcy. Aktywizacja słuchaczy: zasada – „nie tylko co, ale jak”.
* Techniki komunikacyjne przydatne do pracy z audytorium.
* Trudne sytuacje podczas pracy dydaktycznej - jak im przeciwdziałać i w jaki sposób sobie z nimi radzić?

Szkolenie 3-dniowe, 24 godzin lekcyjnych.

**ZASADY PREZENTACJI W SYTUACJACH DYDAKTYCZNYCH – 2 grupy**

* Wszystko zaczyna się od celu i rezultatu – po co ta prezentacja - co ma być jej efektem?
* Modułowa struktura prezentacji. Prezenter w centrum uwagi.
* Budowanie relacji i angażowanie słuchaczy w trakcie prezentacji.
* Jak przekonywać, perswadować, tłumaczyć - struktury prezentacji perswazyjnych, rodzaje argumentacji.
* Prezentowanie złożonych informacji i danych w sposób zrozumiały, prosty i przystępny. Metody prezentowania danych - korzystanie z wykresów, tabel, stosowanie kolorów, przykładów, porównań.
* Odpowiadanie na pytania i zastrzeżenia słuchaczy. Trudne pytania i trudne sytuacje.

Szkolenie 2-dniowe, 16 godzin lekcyjnych.

**KOMUNIKACJA INTERPERSONALNA – 2 grupy**

* Mind reading - budowanie kontaktu z różnymi typami rozmówców. Typologia rozmówców - nie z każdym da się rozmawiać w ten sam sposób.
* Współodpowiedzialność za efektywność komunikacji. Sztuka formułowania jasnych i kompletnych komunikatów.
* W trosce o jakość komunikacji. Aktywne słuchanie i zadawanie pytań.
* Kierowanie rozmową – trzymanie się głównego tematu, techniki kontrolowania przebiegu rozmowy, uzyskiwanie potrzebnych informacji, przeformułowania, podsumowania.
* Budowanie wpływu na przebieg komunikacji - dlaczego dochodzi do nieporozumień?
* Sztuka perswazji i argumentacji – w jaki sposób przekonać innych do swoich pomysłów, sugestii, racji.

Szkolenie 3-dniowe, 24 godzin lekcyjnych.

**MOTYWOWANIE STUDENTÓW – 2 grupy**

* Czym jest motywacja? Różne podejścia do motywacji. Co uznane teorie w praktyce wnoszą do rzeczywistości pracy nauczyciela akademickiego? Co robić by zwiększyć szanse na zaangażowanie studentów?
* Motywatory – lista motywatorów dostępnych. Co jest motywatorem, a co nie?
* Co składa się na zaangażowanie do pracy? Koncentracja uczestników na aspekcie, na który mają wpływ oraz poszukanie możliwości zwiększania wpływu na te sytuacje, które utrudniają codzienne budowanie warunków sprzyjających zaangażowaniu, a które uczestnicy postrzegają, jako zależne od siebie.
* Jak motywować przez cele? Czynności pobudzające pozytywną motywację do uczenia się. Mechanizm psychologiczny uruchamiający i organizujący zachowanie człowieka skierowane na osiągnięcie zamierzonego celu. Sposoby motywacyjne.
* Wzmacnianie pożądanych zachowań zgodnie z zasadą „dostajesz od ludzi to, co w nich wzmacniasz. Strategia wzmacniania.
* Samoocena i czynniki motywujące pracę nauczyciela akademickiego - postawa nauczyciela. Werbalny przekaz – wsparcie ze strony nauczyciela, Stan emocjonalny – rola nauczyciela w kreowaniu atmosfery. Motyw ekspresji i komunikowania się.

Szkolenie 3-dniowe, 24 godzin lekcyjnych.

**ACTION LEARNING, LEARNING-BY-DOING czyli aktywne metody nauczania – 1 grupa**

**Założenia:**

* Po szkoleniu następuje faza eksperymentowania z nowymi zachowaniami, która przynosi sukcesy i porażki. Aby uniknąć zniechęcenia i powrotu do starych nawyków rekomendowany jest cykl 2-3 jednodniowych warsztatów poświęconych utrwaleniu dobrych praktyk i dopracowaniu wspólnego standardu działania (w odstępach czasowych).
* Warsztaty Action Learning mają za cel wsparcie wdrożeniowe – motywują do wdrożenia, dają energię do pokonywania przeszkód, integrują zespół wokół wspólnych metod pracy.

**Jak wygląda warsztat?**

Na warsztat wszyscy uczestnicy przygotowują swoje case study. Podczas warsztatów zespół wspólnie:

* Analizuje problemy, które napotykają w efektywnej współpracy.
* Definiuje kategorie problemów/barier/wyzwań i wybierają kluczowe do rozwiązania.
* Poszukuje best practice w oparciu o własne zasoby.
* Ustala plan działania na okres następny.

Szkolenie 3-dniowe, dopuszczalna forma 3 jednodniowe warsztaty w odstępach czasowych, 24 godzin lekcyjnych.

**Wykonawca przedkłada programy szkoleń jako część składową oferty.**

**Zajęcia powinny mieć formę przede wszystkim zajęć warsztatowych, zajęć praktycznych.**

Zamawiający zastrzega sobie prawo weryfikacji programu zajęć.

Łączna cena za kurs (za grupę szkoleniową) powinna zawierać :

1. koszty kursu,
2. koszty materiałów szkoleniowych, gdzie materiały szkoleniowe powinny uwzględniać zasadę równości szans i niedyskryminacji zgodnie z Wytycznymi w zakresie realizacji zasady równości szans i niedyskryminacji, w tym dostępności dla osób z niepełnosprawnościami oraz zasady równości szans kobiet i mężczyzn w ramach funduszy unijnych na lata 2014-2020.
3. koszty obiadów (zupa i drugie danie) oraz napojów. Dostawca/Wykonawca przygotuje i dostarczy posiłki wegetariańskie, w przypadku zgłoszenia takiego zapotrzebowania przez uczestników projektu.
4. koszty przerw kawowych (dwie przerwy każdego dnia zajęć).

Przygotowywane przez Dostawcę/Wykonawcę potrawy z surowców wysokiej jakości, świeżych, naturalnych, mało przetworzonych, z ograniczoną ilością substancji konserwujących, zagęszczających, barwiących lub sztucznie aromatyzowanych. Posiłki nie mogą być wykonywane z produktów typu instant, np. zupy w proszku i sosy w posiłku oraz produktów gotowych.

1. Wymagania i warunki wykonania zamówienia:

**Wykonawca jest zobowiązany do przedłożenia oferty szkoleń dla 10 grup, każda maksymalnie 10 uczestników kursu.**

1. Termin realizacji usługi: od dnia zawarcia umowy do dnia 19.12.2019 r. w terminie uzgodnionym z Zamawiającym po wyborze Wykonawcy.
2. Przed rozpoczęciem szkolenia Wykonawca jest zobowiązany do przedstawienia programu i ustalenia harmonogramu szkolenia z Zamawiającym.
3. Wykonawca jest zobowiązany do prowadzenia i przekazania Zamawiającemu po zakończeniu kursu kompletu dokumentacji tj. listy obecności uczestników szkolenia oraz kart zajęć zawierających plan zajęć, ilość przeprowadzonych godzin, potwierdzenie obecności uczestników, ankiet przed i po szkoleniu, certyfikatów ukończenia szkolenia, protokołu odbioru. Wszystkie dokumenty muszą być oznaczone odpowiednimi logotypami i dopiskami ustalonymi z Zamawiającym zgodnie z aktualnymi wytycznymi w zakresie informacji i promocji projektu pn. „SezAM wiedzy, kompetencji i umiejętności” realizowanego przez Uniwersytet Morski w Gdyni w ramach Programu Operacyjnego Wiedza Edukacja Rozwój (nr projektu: POWR.03.05.00-00-Z218/17)
4. Miejsce świadczenia usługi: **zapewnia Wykonawca na terenie Trójmiasta.**
5. Wykonawca zapewnia materiały szkoleniowe oraz sprzęt niezbędny do wykonania usługi.
6. W gestii Wykonawcy pozostają ewentualne koszty (delegacji) dojazdu i noclegów Trenerów.
7. Wykonawca jest zobowiązany do wystawienia i przekazania imiennego certyfikatu ukończenia kursu dla każdego z uczestników i przekazania kopii dokumentu Zamawiającemu. Dokument powinien informować o nabytych kompetencjach, zakresie i tematyce, jaki obejmował kurs. Dokument powinien posiadać odpowiednie logotypy i dopiski zgodnie z aktualnymi wytycznymi w zakresie informacji i promocji projektu pn. „SezAM wiedzy, kompetencji i umiejętności” realizowanego przez Uniwersytet Morski w Gdyni w ramach Programu Operacyjnego Wiedza Edukacja Rozwój(nr projektu: POWR.03.05.00-00-Z218/17)
8. Wykonawca ponosi pełną odpowiedzialność za bezpieczeństwo kursantów w czasie trwania zajęć jakość i terminowość prowadzonych zajęć,
9. Wykonawca, z którym zostanie zawarta umowa na realizację zamówienia zobowiązany jest do przestrzegania postanowień umowy o dofinansowanie projektu pn.: „SezAM wiedzy, kompetencji i umiejętności” realizowanego przez Uniwersytet Morski w Gdyni w ramach Programu Operacyjnego Wiedza Edukacja Rozwój (nr projektu: POWR.03.05.00-00-Z218/17).Obowiązek ten dotyczy m.in. stosowania zasad informacji i promocji, zgodnie z wymaganiami dla projektu.

**IV. Oferty wariantowe i częściowe.**

1. Zamawiający nie dopuszcza składania ofert wariantowych.

2. Zamawiający dopuszcza możliwość składania ofert częściowych.

**V. Warunki udziału w postępowaniu**

Uprawnienia do wykonywania określonej działalności lub czynności:

Wykonawca musi być członkiem Polskiej Izbie Firm Szkoleniowych oraz posiadać certyfikat SUS 2.0.

Na dowód wykonawca składa dokumenty potwierdzające spełnianie tego warunku.

Doświadczenie w wykonywaniu usług:

Wykonawca w ciągu ostatnich trzech lat, a jeżeli okres prowadzenia działalności jest krótszy - w tym okresie, **przeprowadził minimum 20 szkoleń dla minimum 5 osób każde,** odpowiadających swoim obszarem tematycznym przedmiotowi niniejszego zapytania.

Na dowód wykonawca składa wykaz wykonanych usług (załącznik nr 2) w okresie ostatnich trzech lat przed upływem terminu składania ofert a jeżeli okres prowadzenia działalności jest krótszy - w tym okresie, z podaniem przedmiotu szkolenia, dat wykonania i podmiotów, na rzecz których szkolenia zostały wykonane oraz załączeniem dowodów potwierdzających, że usługi zostały wykonane należycie.

Osoby zdolne do wykonania zamówienia:

Każdy z delegowanych do realizacji zamówienia **Wykładowców przeprowadził minimum 20 szkoleń o podobnej tematyce co przedmiot zamówienia jako trener biznesu**.

*Na potwierdzenie spełnienia warunku posiadania doświadczenia Wykładowców Wykonawca wypełni Wykaz osób (załącznik nr 3).*

*W przypadku braku możliwości wykonania usługi przez wskazanego trenera dopuszczalne jest zastępstwo, jednakże po uprzednim zaakceptowaniu zmiany przez Zamawiającego.*

**VI. Termin realizacji zamówienia**

Realizacja zamówienia w terminie: od dnia zawarcia umowy do dnia **19.12.2019r**.

**VII. Kryteria oceny ofert**

1. Zamawiający przy wyborze oferty Zamawiający będzie się kierował poniższymi kryteriami o następującym wagach:

* 1. cena (brutto) - **60 %**
	2. liczba szkoleń w tematyce objętej obszarem szkolenia dla grup min. 5-osobowych, przeprowadzonych przez Wykonawcę w ciągu ostatnich 3-ch lat, a jeżeli okres prowadzenia działalności jest krótszy - w tym okresie **- 40%**

Sposób obliczenia **X(1):**

Kryterium „cena” podlegać będzie ocenie w skali od 0 do 60 pkt.

Wykonawca zamówienia, który zaproponuje najniższą cenę otrzyma 60 pkt, natomiast pozostali Wykonawcy odpowiednio mniej punktów wg wzoru:

 najniższa cena spośród ofert niepodlegających odrzuceniu

 **X(1)** = ----------------------------------------------------------------------------------- X 60 pkt

 cena oferty badanej

Sposób obliczenia **X(2):**

Kryterium „liczba szkoleń” podlegać będzie ocenie w skali od 0 do 40 pkt.

Wykonawca zamówienia, który przeprowadził największą liczbę szkoleń otrzyma 40 pkt, natomiast pozostali Wykonawcy odpowiednio mniej punktów wg wzoru:

 liczba szkoleń w ofercie badanej

 **X(2)** = ---------------------------------------------------------------------------------------------- X 40 pkt

największa liczba szkoleń w ofertach badanych

Za najkorzystniejszą zostanie uznana oferta Wykonawcy, która uzyska łącznie największą liczbę punktów (P) w ramach kryteriów oceny ofert, zgodnie z poniższym wzorem:

P = X(1)  + X(2)

Punkty zostaną obliczone w zaokrągleniu do drugiego miejsca po przecinku.

1. Zamawiający zastrzega sobie prawo poprawienia w ofercie oczywistych omyłek pisarskich, oczywistych omyłek rachunkowych, z uwzględnieniem konsekwencji rachunkowych dokonanych poprawek oraz innych omyłek polegających na niezgodności oferty z Ogłoszeniem o zamówieniu, niepowodujących istotnych zmian w treści oferty.
2. Zamawiający odrzuci ofertę Wykonawcy w przypadku, gdy nie będzie spełniała wymagań określonych w Ogłoszeniu o zamówieniu
3. Jeżeli dwie lub więcej ofert będą przedstawiały taki sam bilans ceny i innych kryteriów oceny ofert, Zamawiający spośród tych ofert wybiera ofertę z najniższą ceną, a jeżeli zostały złożone oferty o takiej samej cenie, Zamawiający może wezwać Wykonawców, którzy złożyli te oferty, do złożenia w terminie określonym przez Zamawiającego ofert dodatkowych lub przeprowadzić negocjacje z Wykonawcami.
4. Zamawiający może zwrócić się do Wykonawcy w kwestii wyjaśnienia rażąco niskiej ceny.

**VIII. Sposób przygotowania oferty**

Wykonawca składa jedną podpisaną ofertę z zachowaniem formy pisemnej, napisaną w języku polskim.

1. **Oferta winna zawierać:**
2. Wypełniony formularz oferty - zgodny ze wzorem stanowiącym załącznik nr 1 do. Ogłoszenia o zamówieniu, zawierający w szczególności: cenę, zobowiązanie dotyczące terminu realizacji zamówienia oraz oświadczenia o akceptacji wszystkich postanowień Ogłoszenia o zamówieniu bez zastrzeżeń
3. Dokumenty potwierdzające członkostwo w Polskiej Izbie Firm Szkoleniowych oraz posiadanie certyfikat SUS 2.0.
4. Wypełniony wykaz usług - zgodny ze wzorem stanowiącym załącznik nr 2 do Ogłoszenia o zamówieniu wraz z dowodami określającymi czy usługa została zrealizowana należycie.

*Dowodami, o których mowa, są referencje bądź inne dokumenty wystawione przez podmiot, na rzecz, którego usługi były realizowane, a jeżeli z uzasadnionej przyczyny o obiektywnym charakterze Wykonawca nie jest w stanie uzyskać tych dokumentów – oświadczenie Wykonawcy.*

1. Wykaz osób (załącznik nr 3)
2. Programy szkoleń
3. pełnomocnictwo do podpisania oferty, o ile prawo do podpisania oferty nie wynika z innych dokumentów złożonych wraz z ofertą.
4. Wykonawca poniesie wszelkie koszty związane z przygotowaniem i złożeniem oferty.
5. Wszystkie miejsca, w których Wykonawca naniósł zmiany winny być podpisane przez osobę(-y) podpisującą(-e) ofertę. Poprawki mogą być dokonane jedynie poprzez czytelne przekreślenie błędnego zapisu i wstawienie poprawnego.
6. Wykonawca może, przed upływem terminu do składania ofert, zmienić lub wycofać ofertę. Wprowadzone zmiany do złożonej oferty należy umieścić w dodatkowej kopercie z napisem **„Zmiana do oferty pn.: Przeprowadzenie kursów: Learning-by doing czyli aktywne metody nauczania, Design-thinking, Dydaktyka przedmiotowa, Komunikacja interpersonalna, Motywowanie studentów, Aktywizujące metody kształcenia, Zasady prezentacji w sytuacjach dydaktycznych, przeznaczonych dla pracowników akademickich uczelni** **(Nr postępowania CRZP/117/2019)”,** oraz dane Wykonawcy (pełna nazwa Wykonawcy i adres).
7. Wykonawca może wycofać złożoną ofertę wyłącznie w formie pisma wycofującego ofertę przed upływem terminu składania ofert.
8. Wszystkie kartki oferty muszą być trwale połączone i włożone do jednej koperty zaopatrzonej napisem „**Przeprowadzenie kursów: Learning-by doing czyli aktywne metody nauczania, Design-thinking, Dydaktyka przedmiotowa, Komunikacja interpersonalna, Motywowanie studentów, Aktywizujące metody kształcenia, Zasady prezentacji w sytuacjach dydaktycznych, przeznaczonych dla pracowników akademickich uczelni** oraz dane Wykonawcy (pełna nazwa Wykonawcy i adres). Koperta musi być zaadresowana na Zamawiającego (Uniwersytet Morski w Gdyni budynek F, II piętro, pok. 226 ul. Morska 81-87, 81-225 Gdynia **(Nr postępowania CRZP/117/2019**).
9. W przypadku, gdy informacje zawarte w ofercie stanowią tajemnicę przedsiębiorstwa w rozumieniu przepisów ustawy o zwalczaniu nieuczciwej konkurencji, co do których Wykonawca zastrzega, że nie mogą być udostępniane innym uczestnikom postępowania, muszą być oznaczone klauzulą: „Informacje stanowiące tajemnicę przedsiębiorstwa w rozumieniu art. 11 ust. 4 ustawy z dnia 16 kwietnia 1993 r. o zwalczaniu nieuczciwej konkurencji (tekst jedn.: Dz. U. z 2003 r. nr 153 poz. 1503 z późn. zm.)". Zaleca się, aby były spięte i wyraźnie oddzielone od pozostałej części oferty. Zgodnie z normą wyrażoną w powyższym artykule przez tajemnicę przedsiębiorstwa rozumie się nieujawnione do wiadomości publicznej informacje techniczne, technologiczne, organizacyjne przedsiębiorstwa lub inne informacje posiadające wartość gospodarczą, co do których przedsiębiorca podjął niezbędne działania w celu zachowania ich poufności. W przypadku braku wyraźnego oznaczenia dokumentów stanowiących tajemnicę przedsiębiorstwa Zamawiający wszystkie dokumenty składające się na treść oferty uzna za jawne.
10. Zamawiający niezwłocznie zwraca ofertę, która została złożona po terminie.
11. Ocena i badanie ofert:
12. W przypadku gdy dokumenty niezbędne do przeprowadzenia postępowania są niekompletne, zawierają błędy lub budzą wskazane przez Zamawiającego wątpliwości, Zamawiający przed udzieleniem zamówienia, wezwie Wykonawcę, którego oferta została najwyżej oceniona, do ich złożenia, uzupełnienia lub poprawienia lub do udzielenia wyjaśnień, chyba że mimo ich złożenia, uzupełnienia lub poprawienia lub udzielenia wyjaśnień oferta wykonawcy podlega odrzuceniu albo konieczne byłoby unieważnienie postępowania.
13. Zamawiający zastrzega sobie prawo do rezygnacji z udzielenia zamówienia.
14. Zamawiający zastrzega sobie prawo poprawienia w ofercie oczywistych omyłek pisarskich, oczywistych omyłek rachunkowych, z uwzględnieniem konsekwencji rachunkowych dokonanych poprawek oraz innych omyłek polegających na niezgodności oferty z Ogłoszeniem niepowodujących istotnych zmian w treści oferty.
15. Zamawiający odrzuci ofertę Wykonawcy w przypadku, gdy nie będzie spełniała wymagań określonych w Ogłoszeniu o zamówieniu.
16. Zamawiający zastrzega sobie prawo nie wybrania żadnej oferty bez podania przyczyny.
17. Zamawiający zastrzega sobie prawo nie wybrania najtańszej oferty, jeżeli w ocenie Zamawiającego jej cena jest nierealna.
18. Zamawiający nie przewiduje zwrotu kosztów związanych z udziałem w przedmiotowym postępowaniu w szczególności związanych z przygotowaniem oferty.

**IX. Informacje o sposobie porozumiewania się Zamawiającego z Wykonawcami.**

1. Wszelką korespondencję Wykonawcy przekazują pisemnie na adres: Uniwersytet Morski w Gdyni budynek F, II piętro, pok. 226 ul. Morska 81-87, 81-225 Gdynia. Zamawiający dopuszcza możliwość przekazania korespondencji drogą elektroniczną (e-mail: zampubl@umg.edu.pl) pod warunkiem, że jej treść zostanie jednocześnie przekazana pisemnie na adres Zamawiającego. Za datę powzięcia wiadomości uważa się dzień, w którym strony postępowania otrzymały informację za pomocą poczty elektronicznej lub faksu i potwierdziły fakt jej otrzymania.
2. Wykonawca może zwrócić się do Zamawiającego o wyjaśnienie treści nin. Ogłoszenia o zamówieniu. Zamawiający udzieli wyjaśnień niezwłocznie, jednak nie później niż na 2 dni przed upływem terminu składania ofert, pod warunkiem, że wniosek o wyjaśnienie treści Ogłoszenia o zamówieniu wpłynął do Zamawiającego nie później niż do końca dnia, w którym upływa połowa wyznaczonego terminu składania ofert. Przedłużenie terminu składania ofert nie wpływa na bieg terminu składania wniosku.
3. Zamawiający, treść zapytań wraz z wyjaśnieniami, zamieści na stronie internetowej, na której udostępniono Ogłoszenie o zamówieniu, tj. http://bip.umg.edu.pl/postepowania-zwolnione
4. Zamawiający może przed wyznaczonym terminem składania ofert zmienić treść Ogłoszenia o zamówieniu. Dokonaną zmianę Zamawiający zamieści na swojej stronie internetowej, tj. http://bip.umg.edu.pl/postepowania-zwolnione
5. W wyniku zmiany treści Ogłoszenia o zamówieniu, Zamawiający może przedłużyć termin składania i otwarcia ofert o czas niezbędny na wprowadzenie przez Wykonawców zmian w ofertach.
6. Osobą uprawnioną do bezpośredniego kontaktowania się z Wykonawcami jest p. Dorota Barzowska, d.barzowska@au.umg.edu.pl.

**X. Termin związania ofertą.**

1. Wykonawca jest związany ofertą przez okres 30 dni.
2. Bieg terminu związania ofertą rozpoczyna się wraz z upływem terminu składania ofert.

**XI. Termin składania ofert**.

1. Oferty należy składać w siedzibie Zamawiającego: Uniwersytet Morski w Gdyni budynek F, II piętro, pok. 226 ul. Morska 81-87, 81-225 Gdynia, do dnia **12.06.2019 r.** **do godz. 10:00**. Wszystkie oferty otrzymane przez Zamawiającego po terminie podanym powyżej zostaną niezwłocznie zwrócone Wykonawcom bez otwierania.
2. Oferta powinna być zaadresowana na w/w adres i opisana:

***Oferta w postępowaniu pn****.:* **Przeprowadzenie kursów: Zarządzanie czasem, Rozwiązywanie konfliktów w zespole, Jak motywować i komunikować się z pracownikami, przeznaczonych dla pracowników administracyjnych uczelni *Nr postępowania CRZP/117/2019***

**NIE OTWIERAĆ PRZED DNIEM 12.06.2019 r. DO GODZ. 1015**

3. Za moment złożenia oferty przyjmuje się termin skutecznego dostarczenia oferty Zamawiającemu.

4. Otwarcie ofert nastąpi w siedzibieZamawiającego: Uniwersytet Morski w Gdyni budynek F, II piętro, pok. 226 ul. Morska 81-87, 81-225 Gdynia, **dnia 12.06.2019r. o godz. 1015***.*

5.Otwarcie ofert jest jawne.

6*.*Podczas otwarcia ofert Zamawiający poda informacje dotyczące:

 1) kwoty, jaką zamierza przeznaczyć na sfinansowanie zamówienia,

 2) firm oraz adresów Wykonawców, którzy złożyli oferty w terminie,

3) ceny złożonych ofert.

**XIII. Opis sposobu obliczania ceny.**

1. Wykonawca w oparciu o opis przedmiotu zamówienia - zawarty w nin. Ogłoszeniu o zamówieniu określi cenę za przedmiot zamówienia w złotych polskich (PLN) w Formularzu oferty, którego wzór stanowi Załącznik nr 1 do nin. Ogłoszenia o zamówieniu.
2. Cena musi uwzględniać wszystkie wymagania niniejszego Ogłoszenia o zamówieniu oraz obejmować wszelkie koszty jakie poniesie Wykonawca z tytułu należytego wykonania zamówienia.
3. Cenę oferty należy określić w PLN, z dokładnością do dwóch miejsc po przecinku
4. Podstawą do wystawienia faktury jest przekazanie Zamawiającemu po zakończeniu kursu: listy obecności uczestników kursu oraz kart zajęć zawierającymi - plan zajęć, ilość przeprowadzonych godzin, potwierdzenie obecności uczestników, ankiet przed i po szkoleniu, certyfikatów ukończenia szkolenia, protokołu odbioru
5. Zamawiający przewiduje możliwość dokonania płatności częściowych po realizacji każdego z siedmiu tematów szkoleń.
6. Płatność nastąpi przelewem na rachunek bankowy wskazany w fakturze/rachunku w terminie do 30 dni kalendarzowych od daty wpływu do siedziby Zamawiającego, prawidłowo wystawionej faktury/rachunku.
7. Za datę zapłaty strony przyjmują datę obciążenia rachunku bankowego Zamawiającego.
8. Jeżeli złożono ofertę, której wybór prowadziłby do powstania u Zamawiającego obowiązku podatkowego zgodnie z przepisami o podatku od kowarów i usług, Zamawiający w celu oceny takiej oferty dolicza do przedstawionej w niej ceny podatek od towarów i usług, który miałby obowiązek rozliczyć zgodnie z tymi przepisami. Wykonawca składając ofertę, informuje Zamawiającego, czy wybór oferty będzie prowadzić do powstania u Zamawiającego obowiązku podatkowego, wskazując nazwę (rodzaj) towaru lub usługi, których dostawa lub świadczenie będzie prowadzić do jego powstania, oraz wskazując ich wartość bez kwoty podatku.
9. Zamawiający nie przewiduje możliwości prowadzenia rozliczeń w walutach obcych. Rozliczenia między Wykonawcą, a Zamawiającym będą dokonywane w złotych polskich.
10. W przypadku osób fizycznych nieprowadzących działalności gospodarczej, gdy wynagrodzenie Wykonawcy:
* podlega opodatkowaniu podatkiem dochodowym,
* podlega obowiązkowi ubezpieczenia społecznego,
* podlega obowiązkowi ubezpieczenia zdrowotnego

cena za realizację zamówienia winna zawierać wszystkie powyższe składniki tj. należne zaliczki na podatek dochodowy oraz wszelkie składki, jakie Zamawiający zobowiązany będzie odprowadzić, zgodnie z odrębnymi przepisami, łącznie ze składkami występującymi po stronie Zamawiającego.

**XIV. Istotne dla stron postanowienia.**

1. Zamawiający wymagać będzie od wybranego Wykonawcy zawarcia umowy zgodnej z załącznikiem nr 4 do Ogłoszenia o zamówieniu.
2. Jeżeli wykonawca, którego oferta została wybrana, uchyla od zawarcia umowy w sprawie zamówienia publicznego zamawiający może wybrać ofertę najkorzystniejszą spośród pozostałych ofert bez przeprowadzania ich ponownego badania i oceny, chyba że zachodzą przesłanki unieważnienia postępowania, o których w pkt XIV nin. Ogłoszenia o zamówieniu.

Zgodnie z art. 13 ust. 1 i 2 rozporządzenia Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) 2016/679 z dnia 27 kwietnia 2016 r. w sprawie ochrony osób fizycznych w związku z przetwarzaniem danych osobowych i w sprawie swobodnego przepływu takich danych oraz uchylenia dyrektywy 95/46/WE (ogólne rozporządzenie o ochronie danych) (Dz. Urz. UE L 119 z 04.05.2016, str. 1), dalej „RODO”, informuję, że:

* administratorem Pani/Pana danych osobowych jest Uniwersytet Morski w Gdyni ul. Morska 81-87, 81-225 Gdynia;
* inspektorem ochrony danych osobowych Uniwersytetu Morskiego w Gdyni jest Pani Paulina Jaroś, adres e-mail: iod@umg.edu.pl tel. 58-5586-637;
* Pani/Pana dane osobowe przetwarzane będą na podstawie art. 6 ust. 1 lit. cRODO w celu związanym z postępowaniem o udzielenie zamówienia publicznego *CRZP/117/2019* prowadzonym w trybie usług społecznych
* odbiorcami Pani/Pana danych osobowych będą osoby lub podmioty, którym udostępniona zostanie dokumentacja postępowania w oparciu o art. 8 oraz art. 96 ust. 3 ustawy z dnia 29 stycznia 2004 r. – Prawo zamówień publicznych (Dz. U. z 2017 r. poz. 1579 i 2018), dalej „ustawa Pzp”;
* Pani/Pana dane osobowe będą przechowywane, zgodnie z art. 97 ust. 1 ustawy Pzp, przez okres 4 lat od dnia zakończenia postępowania o udzielenie zamówienia, a jeżeli czas trwania umowy przekracza 4 lata, okres przechowywania obejmuje cały czas trwania umowy;
* obowiązek podania przez Panią/Pana danych osobowych bezpośrednio Pani/Pana dotyczących jest wymogiem ustawowym określonym w przepisach ustawy Pzp, związanym z udziałem w postępowaniu o udzielenie zamówienia publicznego; konsekwencje niepodania określonych danych wynikają z ustawy Pzp;
* w odniesieniu do Pani/Pana danych osobowych decyzje nie będą podejmowane w sposób zautomatyzowany, stosowanie do art. 22 RODO;
* posiada Pani/Pan:
* na podstawie art. 15 RODO prawo dostępu do danych osobowych Pani/Pana dotyczących;
* na podstawie art. 16 RODO prawo do sprostowania Pani/Pana danych osobowych ;
* na podstawie art. 18 RODO prawo żądania od administratora ograniczenia przetwarzania danych osobowych z zastrzeżeniem przypadków, o których mowa w art. 18 ust. 2 RODO;
* prawo do wniesienia skargi do Prezesa Urzędu Ochrony Danych Osobowych, gdy uzna Pani/Pan, że przetwarzanie danych osobowych Pani/Pana dotyczących narusza przepisy RODO;
* nie przysługuje Pani/Panu:
* w związku z art. 17 ust. 3 lit. b, d lub e RODO prawo do usunięcia danych osobowych;
* prawo do przenoszenia danych osobowych, o którym mowa w art. 20 RODO;
* **na podstawie art. 21 RODO prawo sprzeciwu, wobec przetwarzania danych osobowych, gdyż podstawą prawną przetwarzania Pani/Pana danych osobowych jest art. 6 ust. 1 lit. c RODO**.

**XV. Informacje o formalnościach, jakie powinny zostać dopełnione po wyborze oferty.**

1. W trakcie prowadzenia postępowania o udzielenie zamówienia Zamawiający sporządza pisemny protokół postępowania o udzielenie zamówienia.
2. Protokół postępowania o udzielenie zamówienia zawiera co najmniej:
	1. Informację o sposobie upublicznienia nin. Ogłoszenia o zamówieniu
	2. Wykaz złożonych ofert
	3. Informację o wagach punktowych lub procentowych przypisanych do poszczególnych kryteriów oceny i sposobie przyznawania punktacji poszczególnym Wykonawcom za spełnienie danego kryterium
	4. Wskazanie wybranej oferty wraz z uzasadnieniem wyboru
	5. Datę sporządzenia protokołu i podpis Zamawiającego
	6. Załączniki:

- potwierdzenie upublicznienia nin. Ogłoszenia o zamówieniu

- złożone oferty

- oświadczenie o braku powiązań z Wykonawcami, którzy złożyli oferty, podpisane przez osoby wykonujące w imieniu Zamawiającego czynności związane z procedurą wyboru wykonawcy, w tym biorące udział w procesie oceny ofert.

1. Protokół postępowania podlega zatwierdzeniu przez Kierownika Zamawiającego lub osobę przez niego upoważnioną.
2. Niezwłocznie po wyborze najkorzystniejszej oferty, Zamawiający zawiadomi Wykonawców (za pośrednictwem poczty elektronicznej na adresy a-mail wskazane w ofertach), którzy złożyli oferty o wyborze najkorzystniejszej oferty, podając nazwę albo imię i nazwisko podmiotu, którego ofertę wybrano, a także nazwy albo imiona i nazwiska podmiotów które złożyły oferty oraz łączną punktację przyznaną ofertom.
3. Niezwłocznie po udzieleniu zamówienia Zamawiający zamieści na stronie http://bip.umg.edu.pl/postepowania-zwolnione informację o udzieleniu zamówienia, podając nazwę albo imię i nazwisko podmiotu, z którym została zawarta umowa w sprawie zamówienia publicznego. W razie nieudzielenia zamówienia zamawiający niezwłocznie zamieści na stronie http://bip.umg.edu.pl/postepowania-zwolnione, informację o nieudzieleniu zamówienia.

**XV. Unieważnienie postępowania.**

Zamawiający może unieważnić postępowanie w następujących okolicznościach:

1. nie złożono żadnej oferty niepodlegającej odrzuceniu;
2. cena najkorzystniejszej oferty lub oferta z najniższą ceną przewyższa kwotę, którą zamawiający zamierza przeznaczyć na sfinansowanie zamówienia, chyba że zamawiający może zwiększyć tę kwotę do ceny najkorzystniejszej oferty;
3. w przypadkach, gdy zostały złożone oferty dodatkowe o takiej samej cenie;
4. wystąpiła istotna zmiana okoliczności powodująca, że prowadzenie postępowania lub wykonanie zamówienia nie leży w interesie publicznym, czego nie można było wcześniej przewidzieć;
5. postępowanie obarczone jest niemożliwą do usunięcia wadą uniemożliwiającą zawarcie niepodlegającej unieważnieniu umowy w sprawie zamówienia publicznego.

|  |
| --- |
| *Załącznik Nr 1*  |
| **FORMULARZ OFERTY**  **CRZP/117/2019/AEZ**  **Przeprowadzenie kursów: Learning-by doing czyli aktywne metody nauczania, Design-thinking, Dydaktyka przedmiotowa, Komunikacja interpersonalna, Motywowanie studentów, Aktywizujące metody kształcenia, Zasady prezentacji w sytuacjach dydaktycznych, przeznaczonych dla pracowników akademickich uczelni**w ramach projektu „SezAM wiedzy, kompetencji i umiejętności” realizowanego przez Uniwersytet Morski w Gdyni w ramach Programu Operacyjnego Wiedza Edukacja Rozwój na lata 2014 - 2020, Oś III Szkolnictwo wyższe dla gospodarki i rozwoju, Działania 3.5 Kompleksowe programy szkół wyższych, Zintegrowane Programy Uczelni w ramach Ścieżki II w oparciu o umowę o dofinansowanie projektu nr POWR.03.05.00-00-Z218/17 |

**WYKONAWCA:**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **L.p.** | **Pełna nazwa(y) Wykonawcy(ów)** | **Adres(y) Wykonawcy(ów)** | **Numer telefonu i faksu** |
| 1. |  |  |  |
| 2. |  |  |  |

**OSOBA UMOCOWANA (UPRAWNIONA) DO REPREZENTOWANIA WYKONAWCY:**

|  |  |
| --- | --- |
| Imię i nazwisko |  |
| Adres(adres, na który będzie kierowana wszelka korespondencja) |  |
| Numer | Cedig/KRS: | NIP: | REGON: |
| Nr telefonu |  |
| Nr faksu |  |
| Adres e-mail |  |
|  Podstawa umocowania do reprezentowania Wykonawcy (np. pełnomocnictwo lub inny dokument) |  |

Oferuję/emy zrealizowanie przedmiotu zamówienia pn. **„Przeprowadzenie kursów: Learning-by doing czyli aktywne metody nauczania, Design-thinking, Dydaktyka przedmiotowa, Komunikacja interpersonalna, Motywowanie studentów, Aktywizujące metody kształcenia, Zasady prezentacji w sytuacjach dydaktycznych, przeznaczonych dla pracowników akademickich uczelni”**

1. za łączną cenę brutto: ............................... zł za przeprowadzenie 10 szkoleń dla 10 grup

 (słownie: ………………………………………………………………………. )

 w tym:

|  |  |
| --- | --- |
| Temat szkolenia | Cena brutto |
| 1 | Learning-by doing czyli aktywne metody nauczania – 1 grupa |  |
| 2 | Desing-thinking – 1 grupa |  |
| 3 | Dydaktyka przedmiotowa – 1 grupa |  |
| 4 | Komunikacja interpersonalna – 2 grupy |  |
| 5 | Motywowanie studentów – 2 grupy |  |
| 6 | Aktywizujące metody kształcenia – 1 grupa |  |
| 7 | Zasady prezentacji w sytuacjach dydaktycznych – 2 grupy. |  |

1. Wykonawca przeprowadził ………….. szkoleń w tematyce objętej obszarem szkolenia dla grup min. 5-osobowych w ciągu ostatnich 3-ch lat, a jeżeli okres prowadzenia działalności jest krótszy - w tym okresie
2. Miejsce przeprowadzenia szkolenia:………………………………… (na terenie Trójmiasta.)
3. **Niniejszym oświadczam, że:**
4. w pełni akceptuję oraz spełniam wszystkie wymagania określone przez Zamawiającego w treści nin. Ogłoszenia o zamówieniu,
5. realizacja przedmiotu zamówienia będzie prowadzona zgodnie z warunkami określonymi w nin. Ogłoszeniu o zamówieniu,
6. w przypadku uznania mojej oferty za najkorzystniejszą zobowiązuję się do zawarcia umowy w miejscu i terminie wskazanym przez Zamawiającego,
7. wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych do celów związanych z niniejszym postępowaniem w takim zakresie, w jakim będzie to niezbędne dla jego należytego zrealizowania,
8. korzystam z pełni praw publicznych,
9. posiadam pełną zdolność do czynności prawnych,
10. nie byłem/am karany/a za przestępstwo popełnione umyślnie lub przestępstwo skarbowe umyślne,
11. oświadczam, że w cenie brutto, związanej z kosztem realizacji usługi zostały uwzględnione wszystkie koszty niezbędne do zrealizowania zamówienia z należytą starannością i zgodnie z wymaganiami określonymi przez Zamawiającego,
12. przedmiot zamówienia wykonam w terminie określonych przez Zamawiającego w nin. Ogłoszeniu o zamówieniu,
13. zapoznałem/łam się z treścią nin. Ogłoszenia o zamówieniu i przyjmuję te dokumenty bez zastrzeżeń,
14. otrzymałem/łam konieczne informacje do przygotowania oferty,
15. jestem świadomy/a odpowiedzialności za składanie fałszywych oświadczeń, informuję, iż dane zawarte w ofercie i załącznikach są zgodne z prawdą,
16. Oświadczam, że wypełniłem obowiązki informacyjne przewidziane w art. 13 lub art. 14 RODO1) wobec osób fizycznych, od których dane osobowe bezpośrednio lub pośrednio pozyskałem w celu ubiegania się o udzielenie zamówienia publicznego w niniejszym postępowaniu.
17. Oferta składa się z niniejszego formularza ofertowego oraz:

|  |  |
| --- | --- |
| a. | ……………………………………………………………………………………………………. |
| b. | …………………………………………………………………………………………………….***\* niepotrzebne skreślić*** |

**Podpis(y)**:

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **L.p.** | **Pełna nazwa(y)** **Wykonawcy(ów)** | **Nazwisko i imię osoby (osób) upoważnionej(ych) do podpisania niniejszej oferty w imieniu Wykonawcy(ów)** | **Podpis(y) osoby(osób) upoważnionej(ych) do podpisania niniejszej oferty w imieniu Wykonawcy(ów)** | **Pieczęć(cie) Wykonawcy(ów)** | **Miejscowość****i data** |
| 1. |  |  |  |  |  |
| 2. |  |  |  |  |  |

|  |
| --- |
| *Załącznik Nr 2*  |
| **WYKAZ USŁUG****Przeprowadzenie kursów: Learning-by doing czyli aktywne metody nauczania, Design-thinking, Dydaktyka przedmiotowa, Komunikacja interpersonalna, Motywowanie studentów, Aktywizujące metody kształcenia, Zasady prezentacji w sytuacjach dydaktycznych, przeznaczonych dla pracowników akademickich uczelni**w ramach projektu „SezAM wiedzy, kompetencji i umiejętności” realizowanego przez Uniwersytet Morski w Gdyni w ramach Programu Operacyjnego Wiedza Edukacja Rozwój na lata 2014 - 2020, Oś III Szkolnictwo wyższe dla gospodarki i rozwoju, Działania 3.5 Kompleksowe programy szkół wyższych, Zintegrowane Programy Uczelni w ramach Ścieżki II w oparciu o umowę o dofinansowanie projektu nr POWR.03.05.00-00-Z218/17 |
| Lp.  | Przedmiot usługi –nazwa/zakres szkolenia | Ilość osób uczestniczącychw szkoleniu (min. 5) | Datawykonania | Podmiot, na rzecz,którego usługazostała wykonana |
| 1 |  |  |  |  |
| 2 |  |  |  |  |
| 3 |  |  |  |  |
| 4 |  |  |  |  |
| 5 |  |  |  |  |
| 6 |  |  |  |  |
| 7 |  |  |  |  |
| 8 |  |  |  |  |
| 9 |  |  |  |  |
| 10 |  |  |  |  |

Do wykazu należy załączyć dowody potwierdzające, że usługi zostały wykonane należycie.

Dowodami, o których mowa, są referencje bądź inne dokumenty wystawione przez podmiot, na rzecz, którego usługi były realizowane, a jeżeli z uzasadnionej przyczyny o obiektywnym charakterze Wykonawca nie jest w stanie uzyskać tych dokumentów – oświadczenie Wykonawcy.

**Podpis(y)**:

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **L.p.** | **Pełna nazwa(y)** **Wykonawcy(ów)** | **Nazwisko i imię osoby (osób) upoważnionej(ych) do podpisania niniejszej oferty w imieniu Wykonawcy(ów)** | **Podpis(y) osoby(osób) upoważnionej(ych) do podpisania niniejszej oferty w imieniu Wykonawcy(ów)** | **Pieczęć(cie) Wykonawcy(ów)** | **Miejscowość****i data** |
| 1. |  |  |  |  |  |
| 2. |  |  |  |  |  |

|  |
| --- |
| *Załącznik Nr 3* |
| **WYKAZ OSÓB****Przeprowadzenie kursów: Learning-by doing czyli aktywne metody nauczania, Design-thinking, Dydaktyka przedmiotowa, Komunikacja interpersonalna, Motywowanie studentów, Aktywizujące metody kształcenia, Zasady prezentacji w sytuacjach dydaktycznych, przeznaczonych dla pracowników akademickich uczelni**w ramach projektu „SezAM wiedzy, kompetencji i umiejętności” realizowanego przez Uniwersytet Morski w Gdyni w ramach Programu Operacyjnego Wiedza Edukacja Rozwój na lata 2014 - 2020, Oś III Szkolnictwo wyższe dla gospodarki i rozwoju, Działania 3.5 Kompleksowe programy szkół wyższych, Zintegrowane Programy Uczelni w ramach Ścieżki II w oparciu o umowę o dofinansowanie projektu nr POWR.03.05.00-00-Z218/17 |
| Lp. | Imię i Nazwisko(prowadzącego szkolenie) | Posiadane doświadczenie |
| 1 |  |  |
| 2 |  |  |
| 3 |  |  |
| 4 |  |  |

**Podpis(y)**:

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **L.p.** | **Pełna nazwa(y)** **Wykonawcy(ów)** | **Nazwisko i imię osoby (osób) upoważnionej(ych) do podpisania niniejszej oferty w imieniu Wykonawcy(ów)** | **Podpis(y) osoby(osób) upoważnionej(ych) do podpisania niniejszej oferty w imieniu Wykonawcy(ów)** | **Pieczęć(cie) Wykonawcy(ów)** | **Miejscowość****i data** |
| 1. |  |  |  |  |  |
| 2. |  |  |  |  |  |